

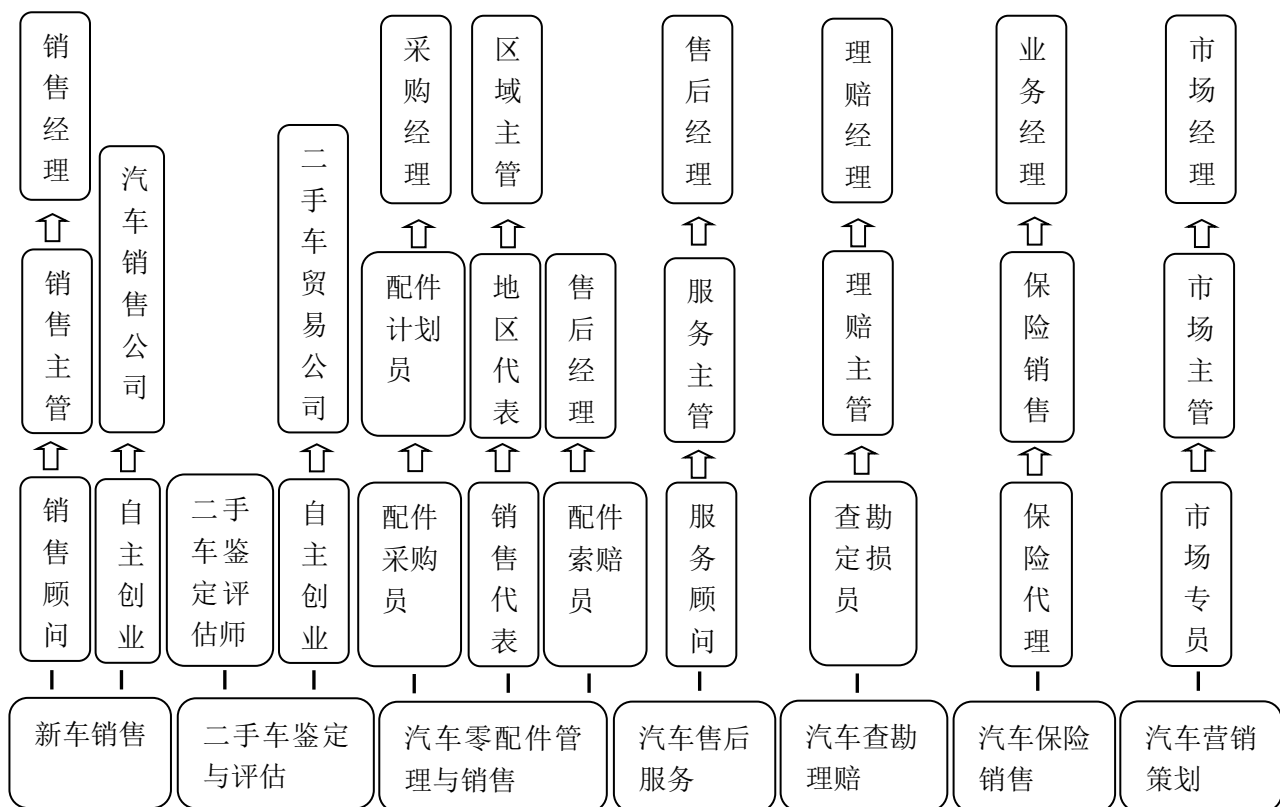
- ◆ 国家级汽车技术服务生产性实训基地
- ◆ 湖北省示范性高等职业院校重点建设专业
- ◆ 湖北省高等职业院校实训基地
- ◆ 上汽通用汽车 ASEP 示范教学中心
- ◆ 国家首批 1+X 证书试点专业

1. 广博的专业底蕴——高端汽车技术服务与营销人才的摇篮

本专业是湖北省示范性高等职业院校重点建设专业，湖北省高等职业院校实训基地，上汽通用汽车 ASEP 示范教学中心，武汉交通职业学院重点专业。唐《孔颖达疏》：“无所不通，是广博。”本专业着力培养拥有广博专业底蕴的高端汽车技术服务与营销人才。与上汽通用汽车销售有限公司、浙江吉利汽车销售有限公司、武汉中成汽车实业有限公司、湖北三环汽车贸易有限公司、瓜子二手车、优信二手车、江苏康众汽配有限公司、泛华保险公估有限公司、华中汽车城等企业合作办学，实现共同育人。

2. 广阔的就业前景——白领中的领跑者，发展无限量

本专业培养具有运用汽车构造理论、汽车技术服务技能、营销管理技能等，分析解决汽车技术服务业务、二手车业务、汽车营销业务等实际问题能力，供职于汽车服务企业、二手车企业、汽车零配件企业、汽车保险查勘企业的汽车技术技能型人才和高端营销人才。本专业重视实用，提高人才培养规格，塑造拥有无限发展空间的白领中的领跑者。



毕业生成长路径

工作阶段	第一阶段（1-2年） 初入职场	第二阶段（3-5年） 部门主管	第三阶段（5年后） 部门经理
薪资待遇（元）	3000-10000	5000-12000	8000+

薪资待遇

3. 科学的课程体系——“岗位对接、能力递进”分职业方向

专门化

本专业以共性职业基础课程平台，搭配岗位指引下的职业技能课程平台，共同构成“岗位对接、能力递进”分职业方向的科学课程体系。主干课程包括：汽车构造、汽车驾驶实训、二手车鉴定及评估、汽车查勘与定损、汽车保险与理赔、汽车售后服务与经营管理、汽车营销基础与实务、汽车推销技巧、汽车配件管理与营销、汽车消费心理学、汽车商务礼仪、常见品牌乘用车介绍等。

4. 优秀的师资队伍——专兼职结合的“双师型”职业讲师团

李青，中共党员，副教授，二手车鉴定评估师（三级），高级物流师（一级）。主要讲授汽车物流、汽车保险与理赔、汽车配件管理与营销、汽车维修企业管理等课程，熟悉汽车保险与理赔、汽车配件管理与营销及汽车维修企业管理等业务流程。主编《汽车保险与理赔》《汽车专业英语》高职教材，主持建设《汽车保险与理赔》精品课建设，《汽车保险与理赔》“教、学、做”一体化教材获得学校教学成果三等奖。主持完成省部级课题 2 项。

史婷，中共党员，副教授，硕士研究生，现任汽车技术服务与营销专业教研室主任、汽车营销教师党支部书记，营销师（三级），礼仪指导师，曾在德国萨克森州 BSW 协会进修，主要从事汽车营销方面的教学。指导学生参加国赛和行业竞赛，多次获得一等奖和二等奖；参加教师技能竞赛，获得国赛二等奖、两次省赛一等奖和多次校赛一等奖；多次获得湖北省教育厅直属系统优秀共产党员、校级优秀教师等荣誉称号。参与完成两项湖北省高等院校省级教学研究项目，主持完成 1 项厅级、1 项校级教学研究项目和 1 门精品资源共享课，主编教材 2 本，参编教材 1 本，发表专业论文 10 余篇，申请国家专利 1 个。参与多项企业培训项目，主持开展汽车 4S 店销售顾问技能提升培训项目。

林玲，中共党员，讲师，硕士研究生，汽车技术服务与营销专业专职教师，营销师（三级），主要从事汽车保险和汽车营销方面的教学。2016、2017、2018 年组队参加省信息化教学比赛分获一等奖、二等奖和三等奖，多次在学校技能大赛中获奖；指导学生参加行业竞赛获一等奖；多次荣获优秀共产党员、优秀教师等称号。主编教材 1 本，参编教材 1 本，发表专业论文 10 余篇，申请国家专利 1 个。参与多项企业培训项目。

张思为，中共党员，讲师，硕士研究生，汽车技术服务与营销专业专职教师，汽车营销师，曾在澳大利亚 South Metropolitan 学校进修，主要从事汽车配件和市场调研方面的教学。参加教师技能竞赛，获得两次省赛一等奖和一次二等奖、一次三等奖，多次在学校技能大赛中获奖。

主持 2 项校本课题，主编教材 1 本，副主编教材 1 本，发表论文 7 篇，申请国家专利 1 个。参与多项企业培训项目。

刘海云，中共党员，讲师，硕士研究生，汽车营销与服务专业专职教师，二手车鉴定评估师（高级），毕业于华北理工大学，主要从事二手车鉴定评估及汽车营销方面的教学。2018 年参加湖北省教师教学能力大赛荣获三等奖，2019 年参加全国交通运输类专业教师信息化教学能力大赛获一等奖，2020 年指导学生参加全国职业院校二手车大赛获得一等奖 1 名，二等奖 1 名，三等奖 3 名。2021 年指导学生参加“长风学霸拉力赛”二手车鉴定评估岗位获得 24 项一等奖，获奖率排名第一。主持校级青年课题 1 项，一般课题 1 项，参编教材 1 本，发表论文 6 篇，申请国家专利 2 个。参与多项企业培训项目。

兼职教师团队：由“汽车技能大师工作室”9 位企业专家组成，主要负责本专业职业技能课程的实训教学。

1. 柳洋，安顺恒信众联汽车有限公司总经理
2. 邓光涛，武汉创力海天吉利汽车直营店店长
3. 张帆，广汽三菱武昌店销售经理，广汽丰田武昌店电网销经理，销售全擎博士讲师
4. 吴顺兴，驾道车享会所负责人，晋江裕福集团旗下汽车事业部四家子公司 4S 店二手车业务负责人
5. 吴晗，名车世界大客户经理
6. 陈渊，优卡二手车负责人
7. 胡芸，武汉星威奔驰销售展厅经理
8. 徐洋，武汉星威奔驰市场经理
9. 刘念，中成汽车实业有限公司高级培训师

5. 先进的实训条件—“虚拟仿真+实车实景”打造真实工作环境

本专业拥有 1 个省级汽车实训基地，包括汽车发动机、汽车底盘、汽车电气、汽车电控、汽车检测、汽车故障诊断、汽车维修、汽车仿真、汽车营销、新能源汽车、汽车智能技术、汽车改装技术等 12 个实训室

和 1 个汽车驾驶训练场，与上汽通用汽车合作建有国内一流的 ASEP 示范教学中心。配套齐全，设备先进，功能完善。



学生在汽车营销实训室（模拟 4S 店展厅）进行课程实训



专业课教师为学生授课



学生备赛国赛



学生使用二手车鉴定评估仿真软件进行仿真学习

本专业拥有校外实习实训基地 30 多个，部分实习基地和实习实训项目如表所示。

实习基地和实训项目（部分）

实习实训基地名称	实习实训项目
上汽通用区域经销商实训基地	汽车销售、汽车维修接待、汽车市场策划
武汉中成汽车实业有限公司	汽车销售、汽车维修接待、汽车市场策划
恒信汽车集团股份有限公司	汽车销售、汽车维修接待、汽车市场策划
湖北三环汽车贸易有限公司	汽车销售、汽车维修接待、汽车市场策划
华中汽车城	汽车销售、汽车维修接待、汽车市场策划

瓜子二手车湖北分公司	二手车鉴定及评估、二手车销售
优信二手车湖北分公司	二手车鉴定及评估、二手车销售
江苏康众汽配有限公司	汽车零配件管理与销售
江苏正大富通股份有限公司	汽车零配件管理与销售
深圳市联胜保险公估有限公司	车辆查勘定损、车辆理赔
泛华保险公估有限公司	车辆查勘定损、车辆理赔
中国人民财产保险有限公司	车辆查勘定损、车辆理赔

6. 深度的校企融合——名企入驻，共同育人，实现“订单培养”

本专业与上汽通用汽车销售有限公司湖北地区汽车经销商、浙江吉利汽车销售有限公司湖北地区汽车经销商、瓜子二手车湖北分公司、优信二手车湖北分公司、武汉中成汽车实业有限公司武汉地区汽车经销商、湖北三环劲通汽车有限公司、湖北三环海通汽车有限公司、江苏康众汽配有限公司、泛华保险公估有限公司、上海泛华天衡保险公估有限公司湖北分公司、芝麻汽车服务（湖北）有限公司、华中汽车城合作开设“订单班”，按照学生的职业意向对学生进行“订单培养”，保证学生进校即就业，实现学校和企业的双主体育人。同时，本专业通过与浙江吉利汽车销售有限公司共建“双师型”教师培养基地，与武汉中成汽车实业有限公司共建混合所有制二级学院，与泛华保险公估有限公司共建协同创新中心，对本专业的专职教师进行持续性培养，保证师资团队的专业性和职业化，确保人才的培养质量。



教师赴泛华保险慰问毕业生



学生在瓜子二手车进行课程实训

7. 优秀毕业生

吴晗, 08 级汽车技术服务与营销专业毕业生, 名车世界大客户经理。2015 年通过了奔驰全球认证的 C-Sales 销售认证, 成为一名优秀的奔驰销售员, 多次获得公司月度、季度销售冠军的称号, 及 2017 年度销售冠军的称号, 在 2016 年获得了奔驰中国的奖励赴加拿大交流学习。归国后负责梅赛德斯-奔驰迈巴赫 S 级的销售工作。



熊武, 08 级汽车技术服务与营销专业毕业生, 宋云婷, 08 级汽车技术服务与营销专业毕业生, 自主创业, 经营咸宁通城亿佳名车和赤壁亿佳商贸有限公司。

熊武和宋云婷于 2013 年成立咸宁通城亿佳名车, 于 2017 年成立赤壁亿佳商贸有限公司。公司法人宋云婷, 深圳福田标远雪佛兰工作 3 年。公司经理熊武, 东莞遂通别克工作 4 年, 分别 2012 年和 2013 年取得年度销售冠军称号, 其中更是取得厂家颁发的铜牌销售和银牌销售, 后由

销售主管晋升为展厅经理。两人均有丰富的 4S 店工作经验，于 2013 年回家乡创业。



洪芳，08 级汽车技术服务与营销专业毕业生，陈渊，08 级汽车检测与维修技术专业毕业生，自主创业，经营优卡二手车。



吴顺兴，09 级汽车技术服务与营销专业毕业生，自主创业，经营驾道汽车服务会所，2015 年 4 月获得二手车高级评估师证书（目前挂靠在宝马厂家二手车系统）。

吴顺兴于 2014 年 3 月成立驾道汽车服务会所，于 2015 年 7 月加入裕福二手车平台，提供团队和技术支持。公司依托集团 7 家 4S 店（泉州晋宝宝马、晋江新中利广汽丰田、晋江新中利一汽丰田、晋江金阳一汽大众、泉州惠宝宝马、泉州惠安一汽丰田、泉州安溪金宝宝马）集二手车收购、置换、销售、整备、汽车保险、汽车金融于一体，拥有专业售后维修团队，在本地区具有一定的综合实力。



邓光涛，10级汽车技术服务与营销专业毕业生，汉阳海天昌河铃木店，现任职店长。

邓光涛自工作以来多次获得公司嘉奖，获得“2012年度最佳新人奖”、“2013年度销售冠军奖”、“2014年度最佳伯乐奖”、“2015年度优秀员工奖”、“2016年度特别贡献奖”以及诸多季度比赛和国际车展销售比赛冠军奖。于2013年1月提升为昌河铃木烽火店汽车销售主管，于2014年9月份任命为汉阳海天昌河铃木店店长。



张帆，10级汽车技术服务与营销专业毕业生，就职达田集团，现任广汽三菱武昌店销售经理、广汽丰田武昌店电网销经理。

张帆于2013年7月就职于广汽丰田景田民生店，前期任职销售顾问、销售全擎博士讲师，目前担任广汽三菱武昌店销售经理、广汽丰田武昌店电网销经理。



夏禹，11级汽车技术服务与营销专业毕业生，上汽通用汽车有限公司武汉分公司，现任职动力总成 PTI 车间班组长。

夏禹于2014年至今就职于上汽通用汽车有限公司武汉分公司，2014年荣获武汉基地动力总成厂“先进个人”称号；2015年荣获武汉基地动力总成厂“安全标兵”称号；2016年荣获武汉基地动力总成厂安全立功竞赛“安全守航员”称号；2016年荣获上汽通用汽车有限公司武汉分公司“年度优秀员工”称号；2017年在上汽通用汽车有限公司武汉分公司“Safety Hero”的评选活动荣获“Safety Hero”个人；2017年在武汉基地动力总成厂“岗位吉尼斯”大赛中荣获第一名；2017年在武汉基地动力总成厂创新竞赛中荣获第一名。



胡芸，12级汽车技术服务与营销专业毕业生，武汉星威汽车销售服务有限公司，现任职销售展厅经理。

胡芸自 2014 年 11 月进入武汉星威汽车销售服务有限公司实习，随后成为该公司正式员工，工作至今，多次获得公司月度、季度销售冠军称号，包括 2017 岁末销售冠军、2018 第一季度金融销售冠军、2020 年 4 月最佳销售服务明星等。



徐洋，12 级汽车技术服务与营销专业毕业生，武汉星威汽车销售服务有限公司，现任职市场经理。

徐洋自 2014 年 7 月进入武汉三环瀚通（斯科达品牌）任职销售顾问，2015 年 10 月加入奔驰体系，任职市场专员，2018 年 3 月开始担任奔驰经销商市场经理，2018 年 5 月通过奔驰体系市场经理测评。

